

Key Account Manager (m/w/d) in Kulmbach

Beschreibung

Hier geht es um mehr als nur Verkaufszahlen: In einem motivierenden Umfeld, das von Respekt, Ehrlichkeit und Teamgeist geprägt ist, treffen echte Vertriebstalente auf spannende Aufgaben. Ob als Telefon-Akquisiteur, Projektmanager oder Key Account Manager – hier bekommst Du nicht nur die Chance, Dein Können unter Beweis zu stellen, sondern wirst dabei als Mensch wertgeschätzt.

Die Mission: Unternehmenserfolg auf Basis von Werten wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Nachhaltigkeit. Dabei steht das Potenzial jedes Einzelnen im Mittelpunkt – mit Raum für persönliche und berufliche Weiterentwicklung in einem flexiblen Umfeld mit modernen Strukturen und internationalem Kundenkreis.

Werde Teil eines Teams, das Erfolge feiert, Innovation lebt und Verantwortung mit Überzeugung trägt!

Möchtest auch Du Teil unserer Geschichte werden?
Dann bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres engagierten Teams!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Mitarbeiter Vorteile

- Vertrauensarbeitszeit
- Ein von Motivation und Erfolg geprägtes, familiäres Arbeitsklima
- Krisensicherer und moderner Arbeitsplatz
- Sehr gute Arbeitsatmosphäre
- Mitarbeiterveranstaltungen und Ausflüge
- Kostenlose Getränke, Obst und Süßigkeiten

Deine Aufgaben

- Betreuung eigener Key Accounts, inklusive Umsatz- und Budgetverantwortung, sowie Unterstützung bei Jahresgesprächen
- Teilnahme an und Vorbereitung von Kundenterminen im In- und Ausland
- Externe und interne Analyse der Kundenperformance
- Vorbereitung und eigenständiges Führen von Kundengesprächen
- Telefonische und persönliche Akquise neuer Kunden:
 - Ableitung von Empfehlungen zur Potenzialhebung und Vorbereitung von Argumentationsleitfäden
 - Kalkulation von Produkten und Angeboten
 - Entwicklung von kundenspezifischen Wachstumskonzepten
- Koordination von Marketing- und Verkaufsaktivitäten, Messeteilnahmen

Dein Profil

- Marketingaffiner Vertriebsprofi
- Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Eigeninitiative & proaktive Arbeitsweise
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im kaufmännischen / betriebswirtschaftlichen Bereich oder im Marketing

Beschäftigungsverhältnis

Vollzeit

Branche

Marketing, Vertrieb & Consulting

Arbeitsort

Kressenstein 6, 95326, Kulmbach,
Bayern, Deutschland

Veröffentlicht

16. Mai, 2025

Key Account Manager (m/w/d)

- Hohe Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Fließend Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns deine Bewerbung per Klick auf die Schaltfläche **[JETZT BEWERBEN]**

Wir freuen uns auf dich!